

**SUPERSONIC**  
imagine



# PRÉSENTATION SUPERSONIC IMAGINE

MAI 2019



**01** SUPERSONIC IMAGINE À LA POINTE DE L'IMAGERIE MÉDICALE

**02** UNE ÉQUIPE DE DIRECTION EXPÉRIMENTÉE

**03** SUPERSONIC IMAGINE EN BREF

**04** AIXPLORER MACH 30 : LE STANDARD LE PLUS AVANCÉ DES SYSTÈMES D'ÉCHOGRAPHIE

**05** UNE FORTE NOTORIÉTÉ ET DES ATOUTS DÉCISIFS

**06** DE SOLIDES OPPORTUNITÉS COMMERCIALES

**07** DONNÉES FINANCIÈRES & INVESTMENT CASE

# SUPERSONIC IMAGINE À LA POINTE DE L'IMAGERIE MÉDICALE



01

Une plateforme d'échographie nouvelle génération et ultra-rapide qui fournit des solutions cliniques uniques répondant aux besoins des patients et des cliniciens





## Michèle Lesieur

DG



- Ancienne PDG de Philips France
- Plus de 20 ans d'expérience dans le secteur de l'imagerie médicale

## Jacques Souquet

Co-fondateur, Directeur de l'innovation & VP exécutif



- Ingénieur, fondateur et ancien Président du Directoire
- Solide expérience en imagerie médicale, auteur de plus de 50 publications scientifiques et conférencier régulier dans des conférences internationales

## Elisabeth Winter

Directrice Financière & VP exécutif



- Plus de 20 ans d'expérience en tant que Directrice Financière
- Auparavant, 10 ans d'expérience dans le secteur bancaire

## Kurt Kelln

VP exécutif Responsable des Ventes et du Marketing



- Ancien vice-président des ventes et du marketing pour les échographies et WHC, Philips Healthcare
- Plus de 25 ans d'expérience en Direction des ventes et du marketing

Une équipe de direction complémentaire, expérimentée et reconnue



**1** SuperSonic Imagine :  
**Le pionnier** de l'Elastographie

**2** **>24 millions** d'examens médicaux depuis sa création

**3** **2 300** systèmes installés, soit une augmentation de **+20%** vs. 2017, dans plus de **54 pays**

**4** **24,6 millions** d'euros de chiffre d'affaires en 2018

**5** **Acteur incontournable** sur le segment premium en Chine avec une croissance solide (+36% à taux de change constant vs. 2017)

## Aixplorer MACH 30

Le standard le plus avancé des systèmes d'échographie



**Notre objectif :**  
**atteindre**  
**l'équilibre**  
**EBITDA en 2019**

# MACH 30 RELÈVE LES DÉFIS CLINIQUES AVEC DES MODES D'IMAGERIE INNOVANTS

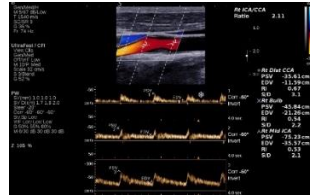


04



**UltraFast™ Imaging**  
jusqu'à  
20 000 images/sec

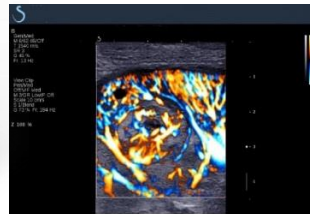
## UltraFast™ Doppler



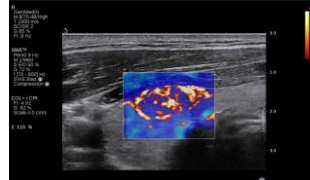
Real time  
ShearWave+ (SWE™)



Angio PL.U.S. – Planewave  
Ultrasensitive Doppler



TriVu



**Amélioration significative du débit patient**  
(15mn vs. 50mn pour un examen vasculaire)

**Seul acteur à fournir des données quantitatives en temps réel**  
Disponible sur toutes les sondes et pour tous les organes

**Flux lents dans micro vaisseaux sans agents de contraste**  
Permet de visualiser la vascularisation des tumeurs

**Imagerie simultanée en temps réel unique : B-mode, ShearWave™ Elastographie et Color+**  
Combinaison temps réel  
Anatomie et Fonction



**DÉPISTAGE**



**DIAGNOSTIC**



**SUIVI THÉRAPEUTIQUE**

Des innovations produits et des performances uniques par rapport à la concurrence pour assurer le meilleur de l'imagerie médicale

# MACH 30 : UNE RÉPONSE CONCRÈTE AUX BESOINS DES CLINICIENS



04

## Un besoin croissant d'images pour améliorer la fiabilité du diagnostic

- ✓ 40 fois plus d'images acquises par seconde vs. la concurrence
- ✓ UltraFast™ offre une gamme complète de modes d'imagerie innovants pour une performance diagnostique supérieure

## Réduire le temps d'examen pour absorber une demande plus élevée

- ✓ Le SonicPad améliore le workflow
- ✓ Jusqu'à 20% de réduction du temps d'examen

## Diminuer les risques musculo-squelettiques auxquels le personnel est exposé

- ✓ Jusqu'à 70% de réduction des mouvements de l'utilisateur
- ✓ Flux de travail intuitif et innovant

## Améliorer l'empreinte écologique

- ✓ Réduction significative de la consommation d'énergie (300W vs 1,5KW)
- ✓ Système très silencieux (bruit ambiant d'une chambre à coucher)

## Aixplorer MACH 30

30 M€ d'investissements pour lancer un système d'ultrasons de premier plan



Des performances accrues avec une ergonomie fonctionnelle et intuitive grâce au SonicPad, une expérience clinique et utilisateur unique

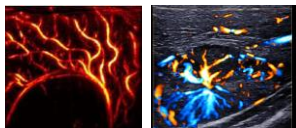
# UNE FORTE VALEUR CLINIQUE DUPLICABLE A DE MULTIPLES APPLICATIONS



05

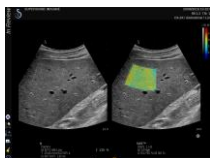
## PERFUSION FDA CE

- Au delà du Doppler conventionnel



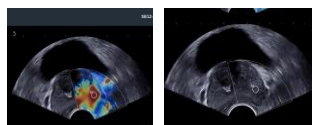
## FOIE FDA CE

- Évaluation non invasive de la fibrose
- Détection de la stéatose (NASH)



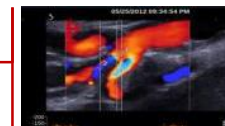
## PROSTATE FDA CE

- Amélioration du guidage et réduction des biopsies



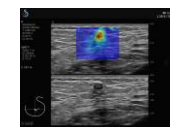
## VASCULAIRE FDA CE

- Image et quantification simultanées
- Visualisation de phénomènes transitoires



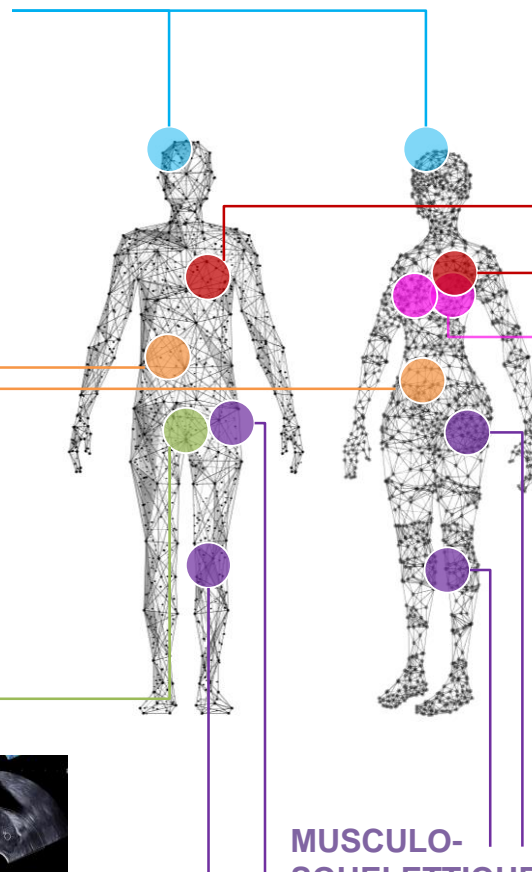
## SEIN FDA CE

- Améliorer la prise de décision clinique pour la biopsie et le traitement
- Suivi (évolution des tumeurs)
- Diminution significative des biopsies (-47%)



## MUSCULO-SQUELETTIQUE FDA CE

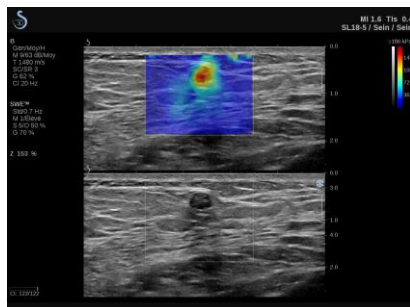
- Amélioration de la caractérisation des muscles, tendons et ligaments (vascularisation et rigidité)



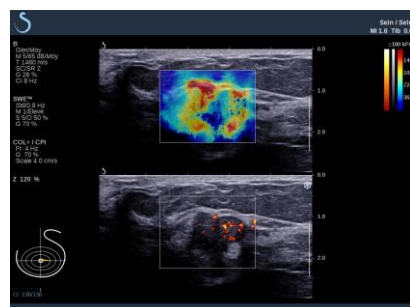




Des caractéristiques uniques et exclusives qui facilitent le travail quotidien d'imagerie et améliorent la fiabilité du diagnostic



ANGIO PL.U.S.  
ShearWave™ PLUS | TriVu



Plus de 130 publications ont prouvé la valeur clinique ajoutée de SWE PLUS et TriVu™ en imagerie échographique mammaire

## Aide à la détection, au diagnostic et à la caractérisation des lésions mammaires

- Augmentation de la valeur prédictive positive de la recommandation de biopsie
- Dépistage des seins denses (>35% de la population mondiale)
- Diminution significative des biopsies inutiles (-47%)

## Réduction des faux positifs de l'échographie de dépistage par SWE™ et Doppler couleur

- Aide à la détection et au diagnostic des lésions non massives
- Aide à l'orientation de la biopsie lors de l'échographie de 2<sup>e</sup> vue

## Meilleure prise de décision en matière de traitement

- Amélioration de la planification chirurgicale grâce à une mesure précise de la taille invasive et à une prédiction histologique de la mise à jour
- Prédiction et surveillance de la réponse chimio thérapeutique



Répond parfaitement aux besoins des experts pour prendre en charge leurs patients



**ANGIO PL.U.S. - ShearWave™ PLUS - CEUS - B-MODE RATIO**  
Outils de reporting dédiés



Plus de 150 publications ont prouvé la valeur clinique de la gamme de produits Aixplorer® pour l'évaluation non invasive de la gravité des maladies hépatiques

**Fournir des estimations fiables de la raideur hépatique**

- Grande facilité d'utilisation, pour tout type de patients
- Les mesures non fiables sont identifiées par l'indice de stabilité

**Dépistage et évaluation des lésions hépatiques diffuses**  
(Stéatose intrahépatique (NASH) et fibrose hépatique)

**Prise en charge continue de la maladie du foie tout au long du cycle de la maladie**

**Planification et suivi du traitement**

**Aide à la caractérisation des nodules hépatiques**

**Approbation réglementaire unique**

**510(k) de la Food and Drug Administration (FDA) pour le diagnostic des maladies du foie**

# STRATÉGIE IP : DE LA PROTECTION DU SYSTÈME AUX DEMANDES DE LICENCE



05

## 1 Aixplorer MACH 30



**Technologie *software***  
Plateforme ultra-rapide  
(20 000 images par seconde)

- Plateforme logicielle nouvelle génération Aixplorer Mach 30 déjà protégée
- Les plateformes concurrentes récentes ont encore aujourd'hui une architecture *hardware* conventionnelle
- Savoir-faire et confidentialité empêchant la concurrence d'envahir ce domaine

## 2 Modes innovants



**ShearWave  
Elastography**

**Ultrafast  
Doppler**

**Liver  
tools...**

- Mode défensif pour les 2 à 3 premières années après l'introduction
- Vendre les licences après 3 à 4 ans pour faciliter l'adoption d'une nouvelle norme
- Même avec les licences croisées de brevets, nous conservons notre position de leader sur le SWE

## 3 Signature d'accords de licence avec des acteurs majeurs :

- Offrir un accès progressif à notre portefeuille IP à un concurrent par l'échange de licences payantes sous forme de redevances et un accès partiel au portefeuille IP du concurrent
- Obtenir des licences d'IP concurrentielles en versant des redevances au concurrent
- Vendre notre IP en dehors de la technologie d'imagerie

**32 brevets et dépôts : une forte barrière à l'entrée**

# UN ACCÈS AU MARCHÉ FAVORISÉ PAR UNE FORTE RECONNAISSANCE CLINIQUE



05

- 24 millions d'examens depuis la création de SuperSonic Imagine
- Forte validation clinique via de nombreuses études : plus de 600 publications dans des revues à comité de lecture validant les avantages d'Aixplorer
- SWE incorporée dans les lignes directrices cliniques (sein et foie)
- SWE remboursé dans de nombreux pays (USA, Corée, Japon, France)
- FDA : 510K obtenu pour les maladies du foie, y compris la fibrose et la stéatose obtenues en janvier 2018

*“Nous nous sommes engagés à offrir le meilleur service médical à la population. Quand nous parlons d'imagerie ultrasonore, l'Aixplorer Mach 30 n'est pas seulement le meilleur en termes de qualité d'images ou d'interface utilisateur innovante, mais il est aussi le plus reconnu grâce à son élastographie ShearWave (SWE) qui est l'élastographie la plus validée notamment dans le foie. SWE nous permet d'évaluer le niveau de fibrose et de cirrhose et de limiter ainsi l'utilisation de biopsies”*

**Dr. Ziv Neeman, Chairman of the Medical Imaging Institute at Haemek Hospital owned by Clalit.**

**Clinical FDA Clearance - Jan 2018** - Aixplorer is the first ultrasound imaging product with **liver disease patients' management** as an Indication For Use.

AIXPLORER® ultrasound diagnostic systems are intended for:

- Measurements of abdominal anatomical structures,
- Measurements of broad band shear wave speed, and tissue stiffness in internal structures of the liver and the spleen,
- Measurements of brightness ratio between liver and kidney,
- Visualization of abdominal vascularization, microvascularization and perfusion,
- Quantification of abdominal vascularization and perfusion.

The shear wave speed and stiffness measurements, the brightness ratio, the visualization of vascularization, microvascularization and perfusion, the quantification of vascularization and perfusion may be used as an aid to clinical management of adult patients with liver disease.

## EFSUMB Guidelines and Recommendations on the Clinical Use of Ultrasound Elastography. Part 1: Basic Principles and Technology

Authors J. Bamber<sup>1</sup>, D. Cosgrove<sup>2</sup>, C. F. Dietrich<sup>3</sup>, J. Fromageau<sup>4</sup>, J. Bojunga<sup>5</sup>, F. Calliadas<sup>6</sup>, V. Cantisani<sup>7</sup>, J.-M. Correas<sup>8</sup>, M. D'Onofrio<sup>9</sup>, E. E. Drakonaki<sup>10</sup>, M. Fink<sup>11</sup>, M. Friedrich-Rust<sup>11</sup>, O. H. Gilja<sup>12</sup>, R. F. Havre<sup>13</sup>, C. Janssen<sup>14</sup>, A. S. Klausner<sup>15</sup>, R. Ohlinger<sup>16</sup>, A. Saftoiu<sup>17</sup>, F. Schaefer<sup>18</sup>, I. Sporea<sup>19</sup>, F. Piscaglia<sup>20</sup>

## WFUMB Guidelines and Recommendations for Clinical Use of Ultrasound Elastography: Part 3: Liver

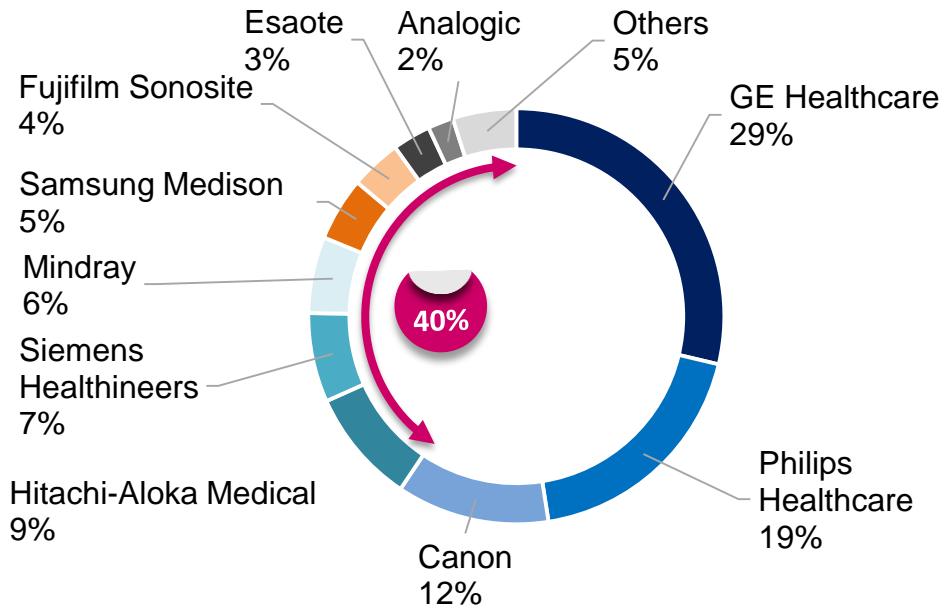
Author links open overlay panelGiovannaFerraioliMD<sup>1</sup>CarloFiliceMD<sup>2</sup>LaurentCasteraMD, PhD<sup>3</sup>Byung IhnChoiMD<sup>4</sup>IoanSporeaMD<sup>5</sup>Stephanie R. WilsonMD<sup>6</sup>DavidCosgroveMD<sup>6</sup>Christoph F. DietrichMD<sup>7</sup>DominiqueAmyMD<sup>8</sup>Jeffrey C. BamberPhD<sup>9</sup>RichardBarrMD, PhD<sup>10</sup>Yi-HongChouMD<sup>11</sup>HongDingMD<sup>12</sup>AndreFarrokhMD<sup>13</sup>MireenFriedrich-RustMD<sup>14</sup>Timothy J. HallPhD<sup>15</sup>KazutakaNakashima<sup>16</sup>Kathryn R. NightingalePhD<sup>17</sup>...MasatoshiKudoMD, PhD<sup>21</sup>

# UN MARCHÉ FRAGMENTÉ REGROUPANT DE NOMBREUX ACTEURS AVEC...



06

## Parts de marché mondiales pour les appareils d'échographie en 2017



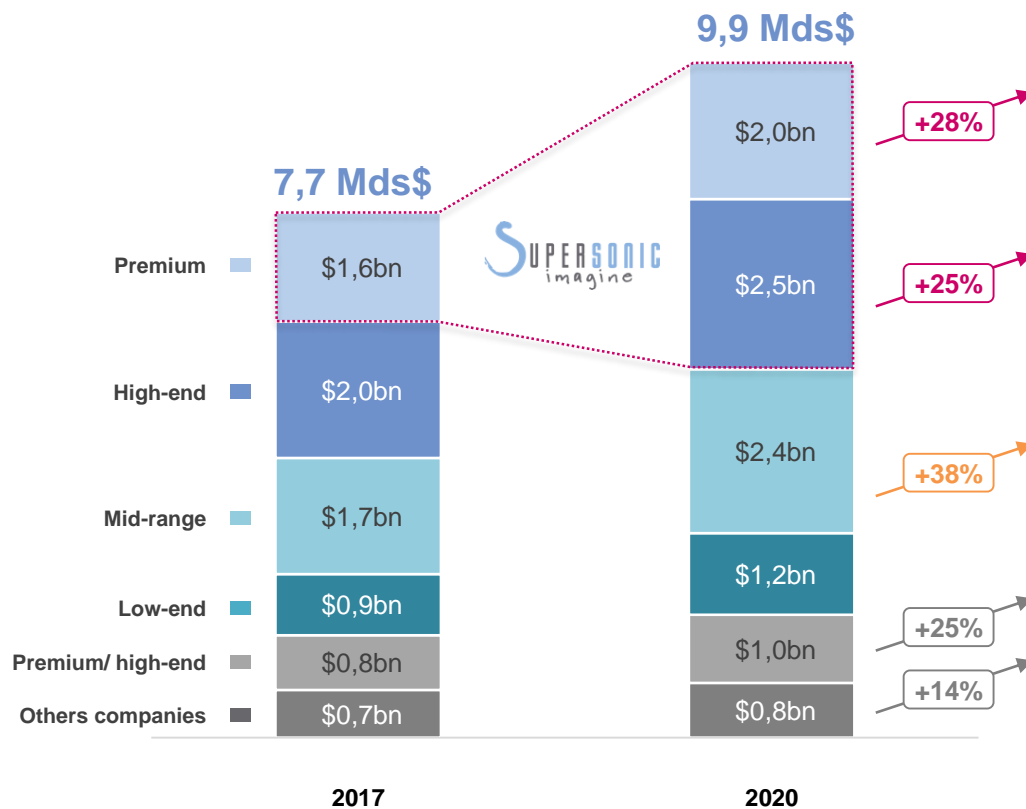
Les entreprises locales et de plus petite taille réussissent à défier les groupes internationaux

# ...DE SOLIDES OPPORTUNITÉS COMMERCIALES



06

- Expansion des segments de marché ciblés, passant du Premium au Premium & High-End
- Des résultats déjà très encourageants avec l'installation de notre nouvelle plateforme en Europe et en Israël
- Marché de l'échographie de 7,7 Mds\$, en croissance de +7,5% par an
- D'un seul produit à une famille de produits, grâce à la nouvelle plateforme



Source: IHS Markit

Avec sa nouvelle plateforme, SuperSonic Imagine élargit son champ d'action commercial de la gamme Premium à High-end

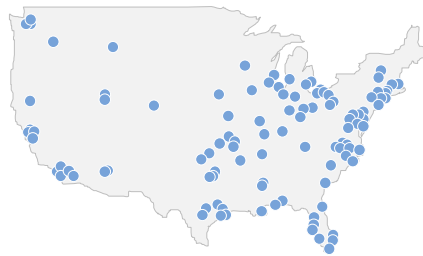
# ORGANISATION COMMERCIALE



06

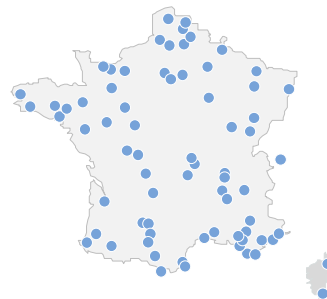
- Approbation réglementaire reçue dans 54 pays
- Ventes directes en France, aux États-Unis et en Chine
- Autres marchés adressés via des distributeurs

## Etats-Unis



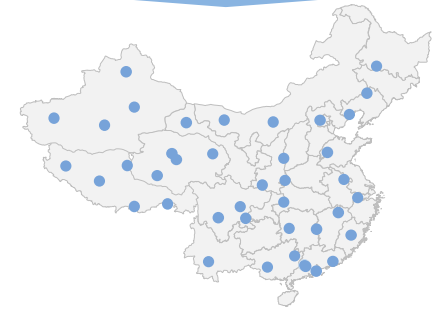
- 4 vendeurs direct  
3 supports cliniques
- Service sous-traité
- Distributeur au Canada et au Mexique

## France



- 4 vendeurs direct  
2 supports cliniques  
3 personnes pour les services
- Distributeur pour le foie : 4 vendeurs
- Distributeur à l'Île de la Réunion, la Martinique et la Nouvelle Calédonie

## Chine



- 25 vendeurs direct  
8 supports cliniques  
8 personnes pour les services
- 16 distributeurs

## Autres pays

Distributeurs et partenariat avec Konica Minolta au Japon

● Base installée

Une approche commerciale offensive pour capter la croissance mondiale :  
toutes les applications cliniques partout dans le monde



**47** salariés  
445 systèmes installés

## Marché adressable

2,5% de parts de marché

1 990 hôpitaux Tier 3

- **Marché spécifique** : le seul marché au monde où l'échographie n'est pas intégrée dans le service de radiologie
- **Attrait pour les produits technologiques** et les produits haut de gamme
- Bénéficie d'une forte image de marque et d'un solide historique de croissance (CA en hausse de plus de 30% sur les 3 dernières années)
- **Potentiel commercial élevé** en termes de nombre de centres cliniques
  - **Tier 3**  
Forte présence de SuperSonic Imagine dans les grandes institutions participant aux études cliniques
  - **Tier 2**  
Les hôpitaux de taille moyenne sont de plus en plus conscients de la nécessité de l'élastographie, donc une forte demande potentielle pour Aixplorer
  - **Tier 1**  
Les petites villes de Chine seront les moteurs de la croissance de demain

Déploiement de la plateforme MACH 30 en Asie en 2019 et approbation réglementaire de MACH 30 en Chine attendue au 1<sup>er</sup> trimestre 2021



# AIXPLOREDER MACH 30 : UN ATOUT CLÉ POUR LE MARCHÉ FRANÇAIS



06



**10** salariés  
427 systèmes installés

## Marché adressable

13% de parts de marché

3 000 hôpitaux et cliniques

- **Évolution structurelle** du marché européen au cours des dix dernières années : de Premium à Haut-Moyen de gamme
- **La prochaine évolution** devrait être le passage de l'IRM à l'échographie, en particulier pour le musculo-tendineux
- MACH 30 crée de **nombreuses opportunités d'amélioration** pour notre plus grande base installée
- **Attentes élevées** sur ce territoire avec le lancement de la nouvelle plateforme : nouveau positionnement prix qui devrait compenser la sensibilité au prix rencontrée en Europe
- **L'extension de la gamme** renforcera notre compétitivité, en particulier sur le marché privé

Marquage CE obtenu au T3 2018 pour Aixplorer MACH 30

# UN DÉFI MAJEUR QUI PEUT ÊTRE RELEVÉ GRÂCE À L'AIXPLORER MACH 30



06



**9** salariés  
371 systèmes installés

## Marché adressable

2,5% de parts de marché  
590 centres d'imagerie pour les  
femmes inscrites à la liste de l'ACR  
1 500 sites d'hépatologie

- Fidélité des équipes existantes : **un atout majeur**
- **Développer notre présence commerciale directe** pour optimiser le lancement d'Aixplorer Mach 30
- Investir dans le marketing clinique pour **renforcer la marque**
- Focus sur le **réseau Supersonic Imagine**
  - **Breast** Center KOL's (Boca Raton, Knoxville, Belladonna)
  - **Activités de dépistage NASH (ciblant les services de radiologie)**
  - **Cabinets privés de gastroentérologie**
- **Bénéficier** de la satisfaction accrue de la clientèle
- **Tirer parti de l'autorisation de 510K** pour le foie dans le marché de l'hépatologie

Obtention de l'approbation de la FDA pour Aixplorer MACH 30 au T2 2018

# AIXPLORED MACH 30 EST DÉJÀ PRÊT POUR L'IA ET LE BIG DATA



06

- **SuperSonic Imagine continue d'ajouter de la valeur clinique à l'imagerie médicale**
  - Déjà prêt pour l'application future de l'intelligence artificielle
  - Préparé pour le prochain flux de données interactif / machine learning
  - De l'imagerie qualitative aux données quantitatives : développement de nouveaux biomarqueurs quantitatifs
  - Bénéficiez d'une facilité d'entretien
- **Aixplorer MACH 30 permet de changer et d'améliorer la prise en charge des patients grâce à la pertinence et la fiabilité du diagnostic**

## Nouveaux biomarqueurs pour

- ✓ Dureté
- ✓ Durcissement
- ✓ Viscosité
- ✓ Vascularisation
- ✓ Pression sanguine
- ✓ Vitesse des ultrasons
- ✓ Atténuation ultrasonore
- ✓ Rate vs foie SWE

## Maladies ciblées

- ✓ Fibrose
- ✓ Cancer au stade précoce
- ✓ Stéatose / Inflammation
- ✓ Cancer
- ✓ Hypertension
- ✓ NASH / Stéatose
- ✓ Stéatose
- ✓ Hypertension portale

Avec Aixplorer MACH 30 SuperSonic Imagine augmente l'écart technologique avec la concurrence

**SUPERSONIC**  
imagine



**DONNÉES FINANCIÈRES**

# REVENUS 2018 : POURSUITE DE LA TRES FORTE CROISSANCE EN CHINE (+36%\*)

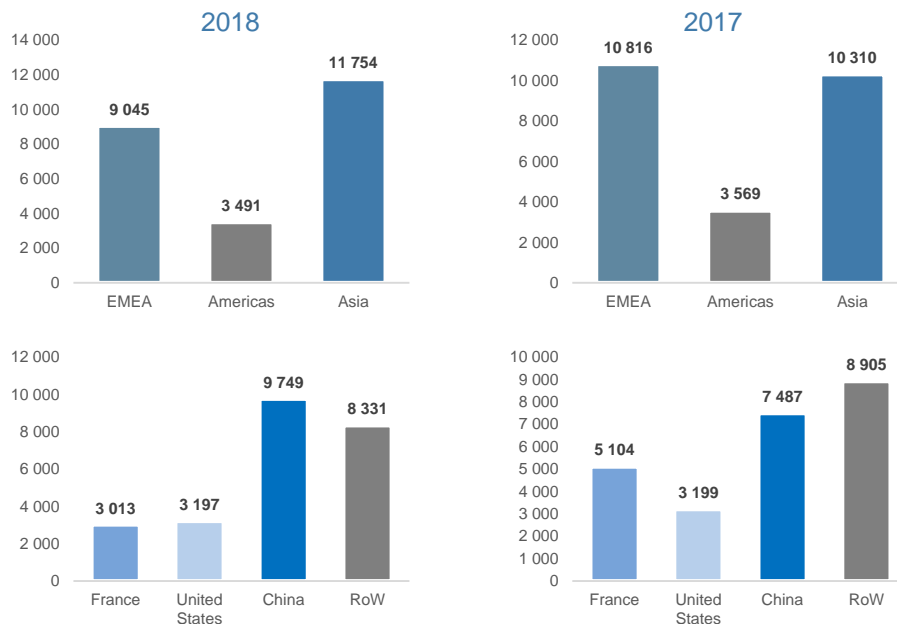


07

En milliers d'euros	2018	2017	Var. (%)
Produits	20 653	21 827	-5%
Services	3 637	2 869	+27%
Autres revenus	338	-	-
<b>TOTAL SALES</b>	<b>24 628</b>	<b>24 695</b>	<b>-</b>

- Lancement de notre nouvelle plateforme avec des résultats extrêmement encourageants, 60% des ventes de produits au T4
- Des revenus stables dans un contexte international complexe (+2%\*)
- Ventes de Produits en léger repli (-3%\*), en raison de la phase de transition entre les 2 générations de produits
- Ventes de Services en forte progression (+29%\*)
- Poursuite de la forte croissance annuelle en Chine (+36%\*), représentant 40% des ventes 2018
- Les ventes aux Etats-Unis ont renoué avec la croissance (+4%\*)
- Exercice difficile en France (-41%), contraction du marché d'échographie dans le segment radiologie & retard de la mise sur le marché d'Aixplorer MACH 30
- L'Asie progresse de +18%\*, les Amériques sont stables (+1%\*) et la zone EMEA progresse de +6% hors France
- Premiers bénéfiques au T4 de notre activité OEM grâce à notre nouvelle plateforme

## RÉPARTITION GÉOGRAPHIQUE DES VENTES (EN K€)



(\*)= à taux de change constant

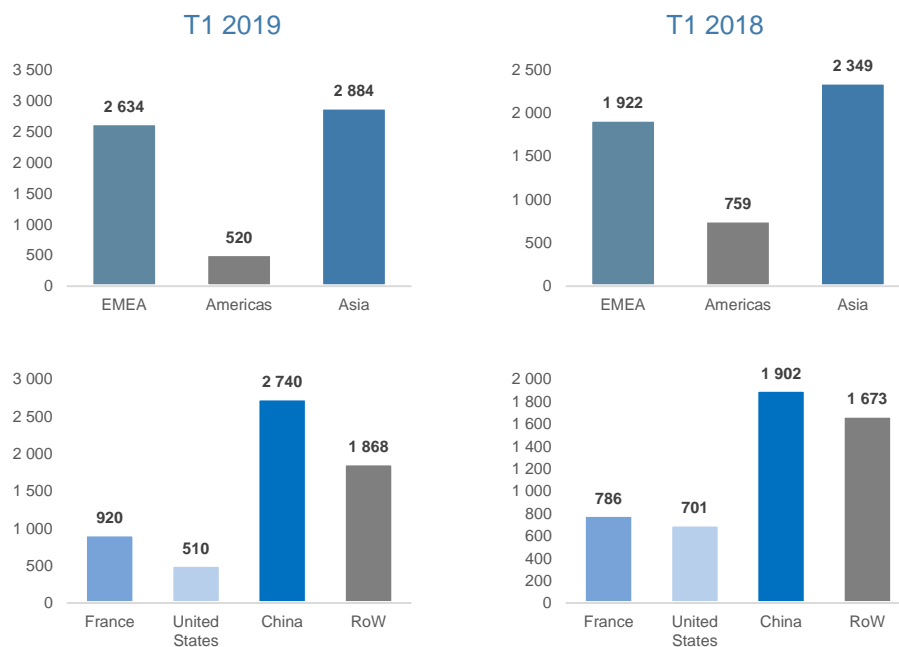
# T1 2019 : RETOUR D'UNE FORTE DYNAMIQUE DE CROISSANCE (+20%)



07

En milliers d'euros	T1 2019	T1 2018	Var. (%)
Produits	5 122	4 213	+22%
Services	916	817	+12%
<b>Chiffre d'affaires 1<sup>er</sup> trimestre</b>	<b>6 038</b>	<b>5 030</b>	<b>+20%</b>

## RÉPARTITION GÉOGRAPHIQUE DES VENTES (EN K€)



- Forte progression des ventes Produits de +22%
- Bonne dynamique des ventes Services de +12%
- Poursuite de la très forte croissance en Chine (+44%) qui représente 45% des revenus trimestriels
- Démarrage commercial très rapide d'Aixplorer Mach® 30 en Europe où les ventes progressent de +37%
- Très belle dynamique commerciale en France (+17%)

# 2018 : LÉGÈRE AMÉLIORATION DU RÉSULTAT OPÉRATIONNEL COURANT ET DE L'EBITDA



07

En milliers d'euros	2018	2017	Variation
<b>Chiffre d'affaires (CA)</b>	<b>24 290</b>	<b>24 695</b>	<b>-2%</b>
Autres revenus	338	-	-
Revenus totaux	24 628	24 695	-
Coûts des ventes	(13 530)	(13 608)	-1%
<b>Marge brute sur CA<sup>1</sup></b>	<b>10 760</b>	<b>11 088</b>	<b>-</b>
Taux de MB / CA (%) <sup>2</sup>	44,3%	44,9%	-0.6pt
Frais de recherche et développement	(3 178)	(2 051)	-55%
Frais commerciaux et de marketing	(11 685)	(11 732)	-
Frais généraux et administratifs	(4 374)	(5 099)	-14%
Frais Opération	(1 497)	(1 791)	-16%
Autres produits / (charges) opérationnels	21	(294)	-
Charges opérationnelles	(20 713)	(20 967)	-1%
<b>EBITDA</b>	<b>(6 470)</b>	<b>(6 611)</b>	<b>+2%</b>
Résultat Opérationnel Courant	(9 615)	(9 880)	+3%
Résultat Opérationnel	(11 290)	(9 880)	-14%
Résultat financier	(1 944)	(2 405)	+19%
<b>Résultat net</b>	<b>(13 294)</b>	<b>(12 247)</b>	<b>-9%</b>

- CA 2018 à **24,6 M€** : des revenus stables dans un contexte international complexe
- Stabilité de la marge brute sur chiffre d'affaires : **44,3% (0,6 pt)**
- Maîtrise des coûts, repli de -1% des charges opérationnelles à **20,7 M€ (-0,3 M€)** vs. **21,0 M€**
- Diminution significative de -14% des dépenses de R&D avec **8,4 M€** enregistrés en 2018 (**3,2 M€** nets du CIR et activation) vs. **9,8 M€** en 2017, en lien avec la fin du développement de la nouvelle plateforme
- Les frais généraux et des opérations sont également en forte baisse de -15% à **5,9 M€** et les frais commerciaux et de marketing sont stables à **11,7 M€**
- Légère amélioration de l'EBITDA de +2% soit **+0,1 M€**
- Légère amélioration du résultat opérationnel courant de +3% soit **+0,3 M€**
- Amélioration du résultat financier de **0,5 M€** à **(1,9 M€)** mais baisse du résultat net à **-13,3 M€** vs. **-12,2 M€** liée aux frais d'avocats du litige Verasonics (**1,7 M€**)
- **Fort du lancement de la nouvelle plateforme, la société confirme viser l'atteinte de l'équilibre EBITDA fin 2019**

\* DES RECLASSEMENTS DE PRÉSENTATION ONT ÉTÉ APPORTÉS AU COMPTE DE RÉSULTAT. AINSI, LE COMPTE DE RÉSULTAT PRÉSENTÉ CI-DESSUS AU 31 DÉCEMBRE 2017 DE MÊME QUE LES ANNEXES ASSOCIÉES SONT DIFFÉRENTS DE CEUX PUBLIÉS AU 31 DÉCEMBRE 2017. CES RECLASSEMENTS SONT DÉTAILLÉS EN NOTE 24 DU RAPPORT FINANCIER ANNUEL.

(1) MARGE BRUTE SUR CHIFFRE D'AFFAIRES = CHIFFRE D'AFFAIRES – COÛTS DES VENTES - (2) TAUX DE MARGE BRUTE SUR CHIFFRE D'AFFAIRES = MARGE BRUTE SUR CHIFFRE D'AFFAIRES / CHIFFRE D'AFFAIRES

# 8,6 M€ DE TRÉSORERIE DISPONIBLE AU 31/12/18



07

<i>En milliers d'euros</i>	31/12/2018	31/12/2017
<b>Flux d'activité opérationnelle av. variation BFR</b>	<b>(7 894)</b>	<b>(7 034)</b>
Stocks	(1 627)	45
Clients et comptes rattachés	(1 495)	291
Autres créances	94	(52)
CIR et subventions d'exploitation	(159)	(550)
Fournisseurs et autres passifs	1 058	2 627
Impôts sur le résultat payés	-	44
<b>Variation du BFR</b>	<b>(2 130)</b>	<b>2 404</b>
<b>Flux de trésorerie – opérationnel</b>	<b>(10 023)</b>	<b>(4 629)</b>
<b>Flux de trésorerie – investissement</b>	<b>(4 581)</b>	<b>(7 979)</b>
<b>Flux de trésorerie – financement</b>	<b>4 217</b>	<b>18 853</b>
<b>Variation de trésorerie sur l'exercice</b>	<b>(10 387)</b>	<b>6 244</b>
Reclassement remboursement emprunt Norgine	-	2 000
Variation des taux de change sur la trésorerie	(38)	(477)
<b>Trésorerie et équivalents à la clôture</b>	<b>8 593</b>	<b>19 017</b>

- La trésorerie au 31/12/2018 s'élève à **8,6 M€** vs. **19,0 M€** au 31/12/2017, soit une variation nette de trésorerie de **(10,4 M€)** sur l'année écoulée
- **(10,0 M€)** de consommation de trésorerie opérationnelle, soit une augmentation de **5,4 M€** par rapport à 2017 qui provient essentiellement de la baisse du résultat net pour **1,0 M€** et du BFR pour **4,5 M€**
- **(4,6 M€)** de consommation de trésorerie liée aux activités d'investissements vs. **(8,0 M€)**, diminution qui découle de la baisse des investissements en R&D du fait de la fin du développement de la nouvelle plateforme
- **+4,2 M€** de trésorerie liée aux opérations de financement sur l'année 2018 (vs. **+18,9 M€** en 2017)
- Pas d'impact au titre de la variation de change sur la trésorerie





<i>En milliers d'euros</i>	<b>31/12/2018</b>	<b>31/12/2017</b>
<b>Actifs non courants</b>	<b>21 716</b>	<b>19 035</b>
Dont immobilisations incorporelles	16 049	14 158
Dont immobilisations corporelles	4 865	4 443
Dont actifs financiers non courants	415	434
<b>Actifs courants</b>	<b>29 562</b>	<b>37 148</b>
Dont trésorerie et équivalent de trésorerie	8 593	19 017
<b>TOTAL ACTIF</b>	<b>51 278</b>	<b>56 183</b>
<b>Capitaux propres</b>	<b>12 562</b>	<b>25 591</b>
<b>Passifs non courants</b>	<b>16 731</b>	<b>12 682</b>
Dont dettes financières - Part LT	15 043	11 294
Dont provisions et autres passifs non courants	1 081	907
<b>Passifs courants</b>	<b>21 985</b>	<b>17 910</b>
Dont dettes financières - Part CT	9 832	7 034
Dont provisions et autres passifs courants	5 617	5 650
<b>TOTAL PASSIF</b>	<b>51 278</b>	<b>56 183</b>

# DES ATOUTS CLÉS POUR ATTEINDRE L'ÉQUILIBRE EN MATIÈRE D'EBITDA EN 2019



07

1

**Des avantages uniques pour les patients et les cliniciens**

- Meilleur guidage des biopsies de la prostate
- Réduction des biopsies du sein inutiles
- Amélioration significative du workflow
- Réduction de 50% des biopsies du foie

2

**Des innovations significatives**

- Aixplorer MACH 30 et le SonicPad offrant une ergonomie unique
- Déjà prêt pour l'innovation technologique de demain : IA et big data

3

**Forte valeur ajoutée clinique**

- Approche TRIVU unique qui améliore et accélère le diagnostic
- Du diagnostic qualitatif au diagnostic quantitatif

4

**Des opportunités majeures dans un marché important**

- Avec Aixplorer MACH 30, les marchés européens et américains peuvent maintenant être mieux adressés (prix, performance, innovation)
- Forte opportunité de croissance en Asie
- Renforcer notre position en Chine

5

**Une structure commerciale efficace pour une croissance rapide**

- Bonne maîtrise des dépenses d'exploitation, les investissements importants en R&D ont déjà été réalisés
- Renforcement et optimisation de la structure commerciale

6

**De fortes perspectives de croissance**

- Extension de la famille de produits Aixplorer
- Des solutions dédiées pour des applications cliniques clés (foie et sein)

**SUPERSONIC**  
imagine



**ANNEXES**

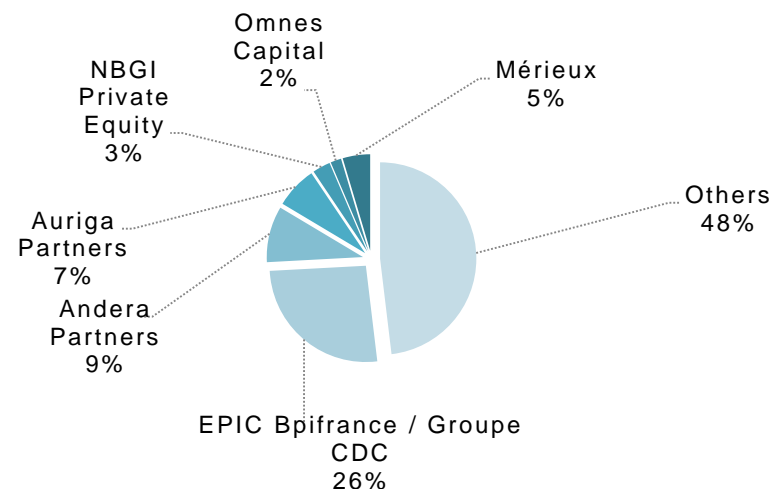
# SUPERSONIC IMAGINE EN BOURSE



## Données boursières

- Memo: SSI
- ISIN : FR0010526814
- Marché : Euronext Paris
- Indice : CAC All Shares
- Prix du titre : 1,36€ (31/12/2018)
- Nombre de titres : 23 416 935
- Capitalisation : 32 M€ (31/12/2018)

## Répartition du capital (31/12/2018)



## Calendrier financier 2018

Événement	Date
Résultats annuels 2018	12 mars 2019
Chiffre d'affaires Q1	17 avril 2019
Chiffre d'affaires S1	17 juillet 2019
Résultats semestriels 2019	10 septembre 2019
Chiffre d'affaires Q3	16 octobre 2019

## Couverture analystes

- Jamila El Bougrini





**SUPERSONIC**  
imagine